

## CURSO

# Negociação para Executivos da Construção Pesada

**ATENÇÃO!**  
**ÚLTIMAS 3 VAGAS DISPONÍVEIS**



09 e 10 de Maio 2024



### Horário

8h30 às 17h30 - carga horária: 16 horas



### Local

SICEPOT-MG – Av. Raja Gabaglia, 1143 – 17 and. – Luxemburgo

O curso tem como objetivo treinar empresários para transformar negociações competitivas em cooperativas; gerenciar conversas difíceis; argumentar com critérios objetivos; mapear os perfis dos negociadores; planejar de forma estruturada suas negociações; gerenciar as emoções durante o processo negocial e compreender o processo em todas as fases para atingir acordos superiores.

## PALESTRANTE

### Glauco Cavalcanti

Doutor pela Florida Christian University. Mestre em Gestão Empresarial pela FGV, Pós-Graduado em Marketing FGV e Graduado em Administração de Empresas pela PUC-RJ. Possui curso de Especialização em Negociação pela Harvard Law School. Eleito por cinco anos consecutivos o melhor professor de Negociação do FGV Management. Nos últimos 10 anos, leva empresários e executivos para estudar Negociação na Harvard Law School.



**ACESSE AQUI PARA MAIS  
INFORMAÇÕES E INSCRIÇÕES**

- Exclusivo para associados Sicepot-MG. A metodologia utilizada no curso é a mesma abordada pelo Program on Negotiation at Harvard e pelo Programa de Negociações Complexas da FGV.
- Incluso: apostila, certificado, almoços e coffee break.

